



VITAGRO Nutrition – це компанія яка інтегрувала 10-річний досвід успішного ведення тваринницького бізнесу групи компаній VITAGRO у виробництво кормів та кормових добавок.

Ми пропонуємо найефективніші технології годівлі свиней, великої рогатої худоби та птиці для отримання найкращих показників Вашого бізнесу.

Наше виробництво – це наша гордість. Нам вдалось побудувати надсучасний, повністю автоматизований завод за дизайном стандарту GMP + потужністю 25 тон на годину за швейцарськими технологіями найвідомішої компанії Buhler AG та Van Aarsen International B.V. Саме ж виробництво розташовувалось в екологічній зоні Подільських товтр, а найближчий промисловий об'єкт знаходиться за 150 кілометрів. Сам процес виробництва (дозування, змішування, гранулювання) повністю автоматизований, що виключає вплив людського фактору. В той же час виробники обладнання цілодобово контролюють безперебійну роботу системи автоматизованого управління. Технічні можливості заводу дозволяють виробляти достатньо великий спектр рецептур кормів, який задовольняє потреби в годівлі не тільки в розрізі вікових груп а й в розрізі генетик.

Previous

Next

Ми застосовуємо лише найпрогресивніші технології в тваринництві, які вже зарекомендували себе на світовому ринку. За рахунок нової кормової програми ми оптимізували процес виробництва та досягаємо найкращих показників продуктивності для бізнесу.

VITAGRO Nutrition цінує внесок кожного співробітника в розвиток нашої компанії. Наша команда – це досвідчені професіонали своєї справи, позитивні та проактивні люди, які працюють на результат.

Запрошуємо приєднатись до нашого дружнього колективу представників таких професій:

## Консультант- технолог в тваринництві

### Вимоги:

- вища ветеринарна або зоотехнічна освіта;
- досвід роботи по даному напрямку від 1 року, вітається досвід в агробізнесі;
- впевнений користувач ПК: Word, Excel;
- знання програми 1С-8;
- наявність водійського посвідчення;
- системне мислення, аналітичні здібності;
- хороші комунікативні навички;

- відповідальність, робота на результат;
- бажання розвиватися та навчатися.

### **Обов'язки:**

- виявлення проблематики на сільськогосподарських підприємствах;
- супровід і розвиток існуючих клієнтів та пошук нових на закріпленій території;
- планування роботи і обсягів продаж;
- проведення переговорів та зустрічей з клієнтами.
- консультування клієнтів компанії з питань відгодівлі тварин
- аудити ферм зі складанням відповідних до потреб клієнта кормових програм, розрахунок раціонів для тварин
- участь у розробці нових продуктів, тестування нових продуктів компанії
- участь у проведенні тренінгів і семінарів для клієнтів компанії.

### **Компанія пропонує:**

- цікаві завдання та амбітні цілі;
- професійні виклики і постійний розвиток в професії;
- гідний рівень заробітної плати;
- бонуси за проектні завдання;
- компенсація оренди житла.

## **Менеджер з продажів**

### **Вимоги:**

- вища освіта;
- досвід роботи в напрямку B2B, вітається досвід у сфері свинарства, птахівництва і ВРХ
- впевнений користувач ПК;
- знання програми 1С-8;
- системне мислення, аналітичні здібності;
- хороші комунікативні навички;
- вміння працювати в команді;
- відповідальність, результативність.
- наявність власного автомобіля.

### **Обов'язки:**

- супровід і розвиток існуючих клієнтів, пошук нових;
- виконання плану продаж на ввіреній території;
- проведення переговорів по телефону і на зустрічах;
- вчасна подача звітності по плануванню

Телефон для довідок 0961973349